

Vollzeit International Sales Manager (m/w/d)

Die Zingerle Group AG ist eine international tätige Unternehmensgruppe mit Sitz in Italien und Tochtergesellschaften weltweit. Als wachstumsstarkes Unternehmen mit modernen Strukturen und hoher Innovationskraft gestalten wir aktiv die Zukunft des Vertriebs – werde Teil davon!

Deine Aufgaben

- Steuerung von internationalen Tochtergesellschaften
- Verantwortung für Umsatz-, Kosten- und Wachstumsziele
- Aktive Mitgestaltung unserer globalen Vertriebsstrategie in enger Zusammenarbeit mit dem CSO
- Internationale Reisetätigkeit zur Betreuung der CSMs vor Ort
- Analyse, Steuerung und Reporting über moderne Tools
- Kontinuierliche Optimierung von Vertriebsprozessen und Umsetzung von Best Practices

Dein Profil

- Erste Erfahrung im Vertrieb und der Teamleitung
- Sehr gutes Zahlenverständnis und analytische Fähigkeiten
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse
- Eigeninitiative und Motivation, sich aktiv und kreativ einzubringen
- Bereitschaft zu internationalen Reisen
- Kommunikationsstärke und interkulturelle Kompetenz

Das bieten wir

- Arbeiten in einem internationalen Umfeld
- Brandneues Firmengebäude mit eigenem Bistro
- Zahlreiche Benefits (Teamevents, Pendlerzulage, Gesundheitsfond, Erfolgsprämie uvm.)

Bereit für den nächsten Schritt?

Dann freuen wir uns auf deine Bewerbung an personal@zingerle.group
www.zingerle.group/karriere – Tel. 0472 977 126